

# POWERSEMINARE

Sehr geehrter Herr Schmid,

die IT-Branche wächst wieder – doch Basel II und die aktuelle Krise auf den Kapitalmärkten stellen oft hohe Risiken dar. Aktuelle Studien zufolge gefährden bei 55 Prozent aller IT-Mittelständler Zahlungsausfälle existenziell die Liquidität.

Erfolgreiche IT-Unternehmer verbessern daher durch Buy & Build-Strategien ihre Marktposition. Mehr als 30 Prozent der größeren Mittelständler haben bereits Erfahrung mit Private Equity.



Unternehmensberater Bernhard Schmid vermittelt in unserem eintägigen Powerseminar

## **"IT-Mittelstand quo vadis? Mit optimalen Corporate-Finance-Strategien auf Wachstumskurs – trotz Kreditkrise" am 8. Oktober in München**

aus der Erfahrung von über 20 im IT-Bereich erfolgreich abgeschlossenen Corporate-Finance-Transaktionen konkrete Methoden und Tipps für (alternative) Unternehmensfinanzierung, Mergers & Akquisitions beziehungsweise Management-Buy-ins/Buy-outs.

### Zur Anmeldung

Sie erfahren unter anderem, wie Sie

- Corporate-Finance-Vorhaben optimal vorbereiten und realisieren,
- alternative Finanzierungen und Firmenübernahmen auch als IT-Mittelständler gezielt zur Wertsteigerung einsetzen und
- auf "Augenhöhe" mit Corporate-Finance-Vertragspartnern verhandeln können.

Ihr Referent: Bernhard Schmid, Gründer und CEO Global Value Management.

Weitere Informationen zu den Seminarinhalten und die genaue Agenda finden Sie [hier](#).

**hier geht es zur Anmeldung**



**WEITER**

Ich freue mich auf Sie!

Christoph Witte  
Herausgeber  
COMPUTERWOCHE

Disclaimer:  
Wenn Sie künftig von uns keine Einladungen zu Events, Veranstaltungen und Seminaren erhalten wollen, so klicken Sie [hier](#)